

WILLKOMMEN ZUM GASTRO START UP DAY

Samstag, 30. November 2024



WAS HÄLT DICH AB?



ANGST



ZWEIFEL



GELD





Sie alle saßen mal hier,

wo du heute sitzt...





und dachten:

💡 Womit fange ich an?

💡 Wie schreibe ich einen Business Plan?

💡 Ich habe keine Ahnung von Zahlen!

💡 Wie bekomme ich einen Kredit?

💡 Ich will alles richtig machen und nichts vergessen...





Sie haben ihren Traum vom
eigenen Café oder
Restaurant wahr gemacht!

Und du kannst das auch!

”

RISK COMES FROM NOT
KNOWING WHAT YOU DO

Warren Buffet, US-Investor

AGENDA

Lade hier deine Downloads zum
Online-Workshop herunter:



[https://edith-roebers.com/
gastrostartupday](https://edith-roebers.com/gastrostartupday)

9 h

Warm Up
Gründungsfahrplan

10 h

Fehler, Trends & Erfolgsfaktoren
Business Modell Canvas



11 h

Positionierung & Marketing
Business Plan

12 h

Break Even Rechnung
Finanzierung



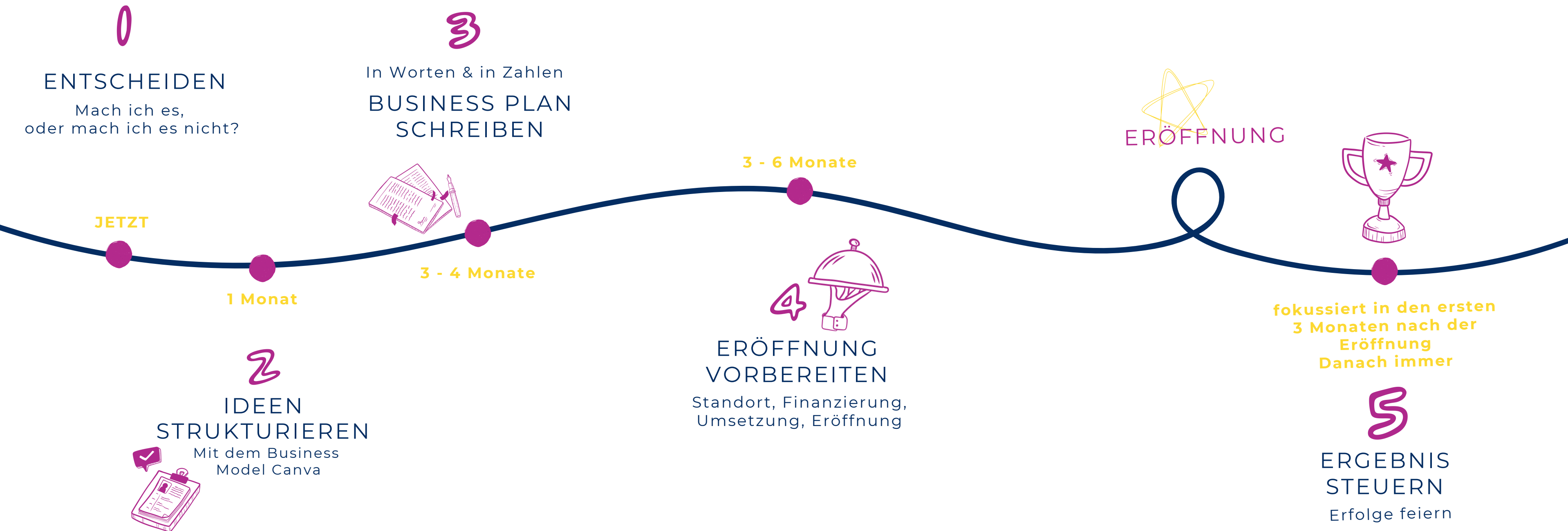
13 h

Gründe dein Gastro-Business erfolgreich
Nächste Schritte

14 h

Q & A
Ende

IN 5 SCHRITTEN ZUM ERFOLGREICHEN GASTRO-BUSINESS





5 häufige FEHLER

- ① Keinen Plan
- ② Unrealistische Zahlen
- ③ Große Zielgruppe
- ④ Breites Sortiment
- ⑤ Unterfinanzierung

WHAT THE HACK?

95 %

INDIVIDUAL-GRÜNDER

scheitern in den ersten 5 Jahren

85 %

FRANCHISE-NEHMER

sind erfolgreich

Erfolgsfaktoren

01

KLARE KONZEPTE

die sich von anderen unterscheiden und sich leicht umsetzen lassen

02

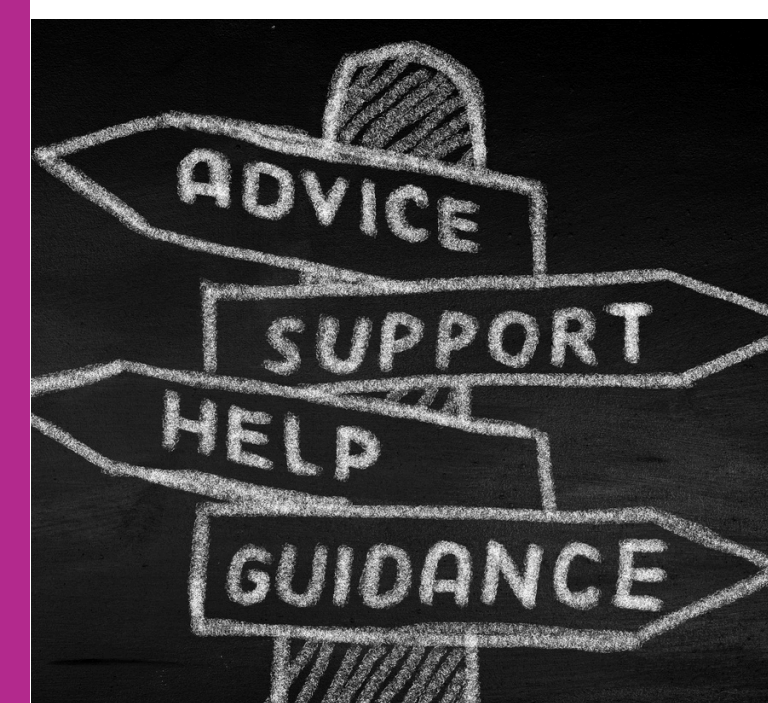
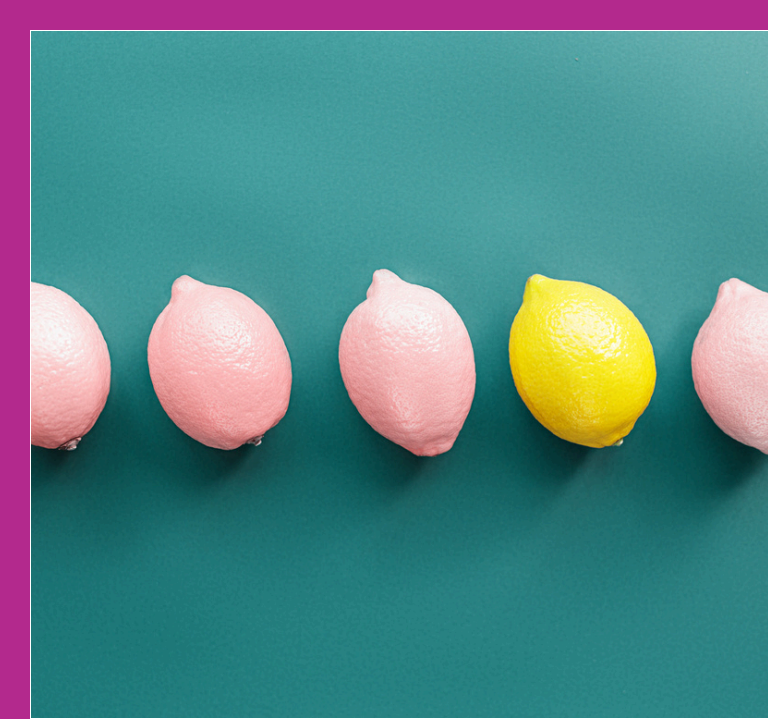
UNTERSTÜTZUNG

in operativen, strategischen und finanziellen Fragen

03

IN EINEM NETZWERK

mit Gleichgesinnten und Experten kann man sich und sein Business besser & schneller weiterentwickeln



Business Model Canvas

Datum: _____



Wer sind deine Schlüsselpartner?



Welche Ressourcen sind notwendig, damit das Geschäftsmodell funktioniert?



Welche einzigartigen Produkte bietest du an?



Welche Art von Beziehung hast du zu deinen Lieblingsgästen ?



Wer sind deine Lieblingsgäste?



Wer sind deine Lieblingsmitarbeiter*Innen?



Was muss hauptsächlich getan werden, damit dein Geschäftsmodell funktioniert?



Wie schaffst du WOW-Erlebnisse?



Wie sieht dein Laden aus?



Wie ticken sie?



Wie ist deine Kostenstruktur? Kennzahlen?



Was sind deine Einnahme-Quellen?



Wow!!!

A photograph of four women of diverse ages and ethnicities, all wearing matching bright pink short-sleeved t-shirts and blue jeans. They are standing outdoors in a sunlit area with green foliage in the background. They are all smiling and have their arms around each other in a supportive huddle. A semi-transparent white rectangular box is overlaid on the center of the image, containing the text 'GASTRO START UP CLUB' in a bold, purple, sans-serif font.

**GASTRO
START UP
CLUB**

Business-Plan in Worten

INHALTSVERZEICHNIS

	Seite
1. Summary	1
2. Entwicklungsplan	2
3. Unternehmensorganisation	3
4. Marketing & Verkauf	4-9
5. Produkt & Service	10-15
6. Location & Logistik	16-20
7. Team-Organisation	20-24
8. Partnerschaften	25
9. Rahmenbedingungen	26
10. Finanzplan	27-32

”

Sorry, dass mein Brief so lang geworden ist.
Ich hatte keine Zeit den zu kürzen.

Goethe

Finanzplan

BUSINESS-PLAN IN ZAHLEN

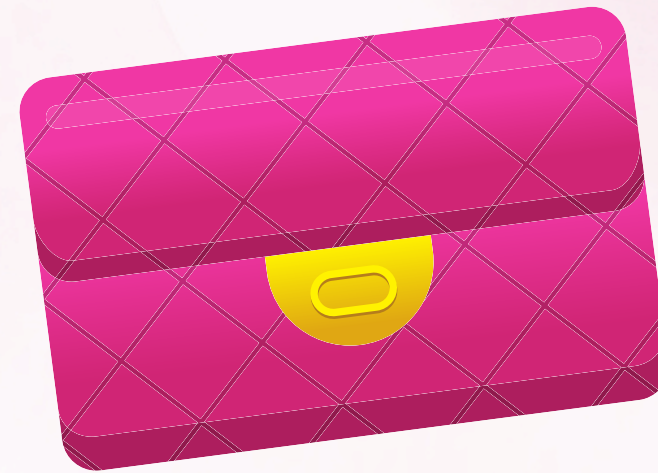
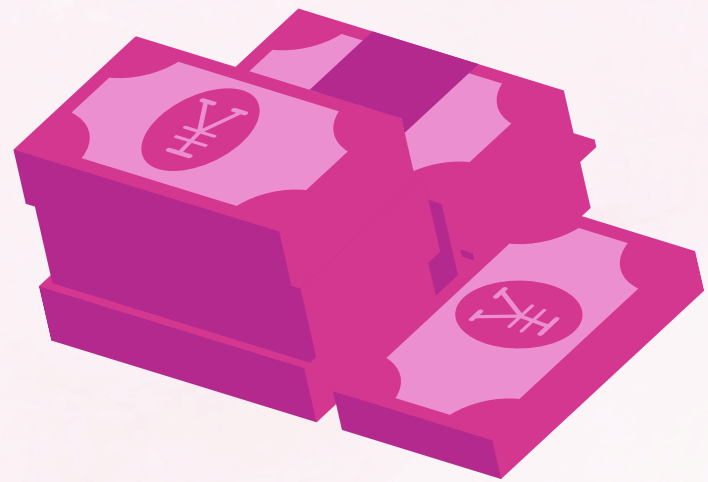
- 1 Break-Even-Rechnung
- 2 Rentabilitätsplan
- 3 Investitionsplan
- 4 Liquiditätsplan
- 5 Finanzierungskonzept

GASTRO START UP BOOTCAMP

Schreibe in 3 Monaten deine
Business Plan in Worten und
Zahlen.

START: 13. JANUAR 2025



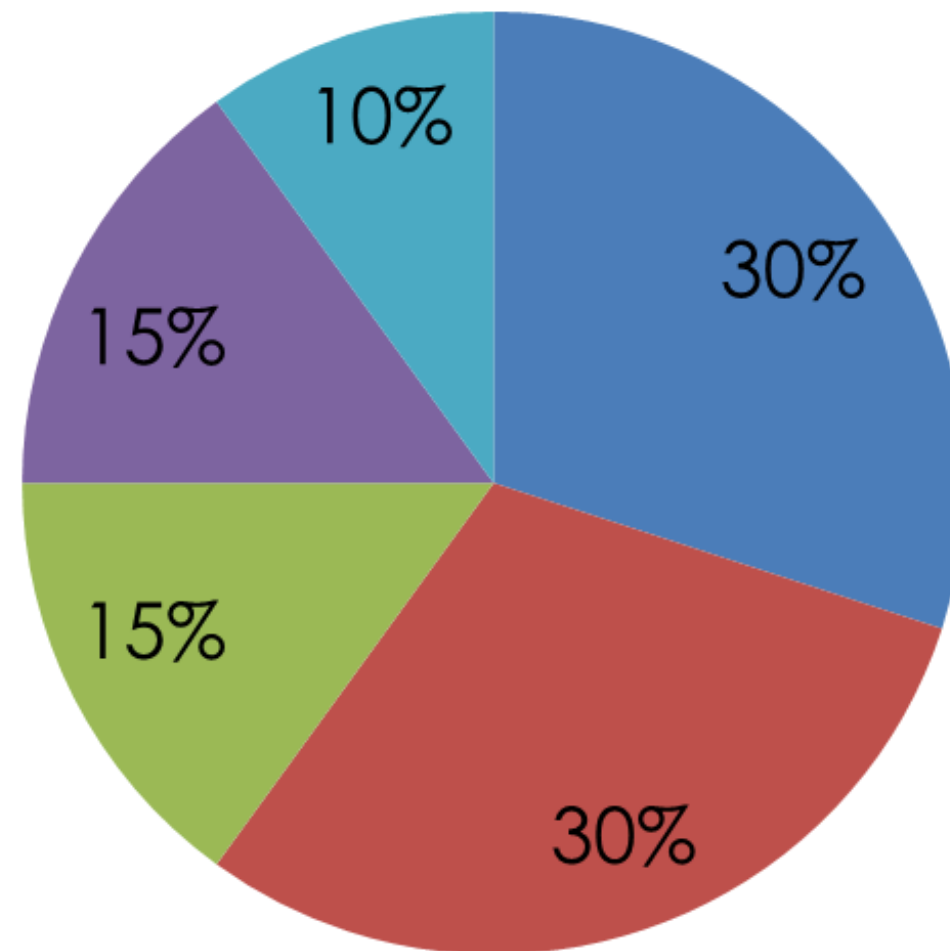


Wie viel bist du wert?



BRANCHENÜBLICHE KENNZAHLEN

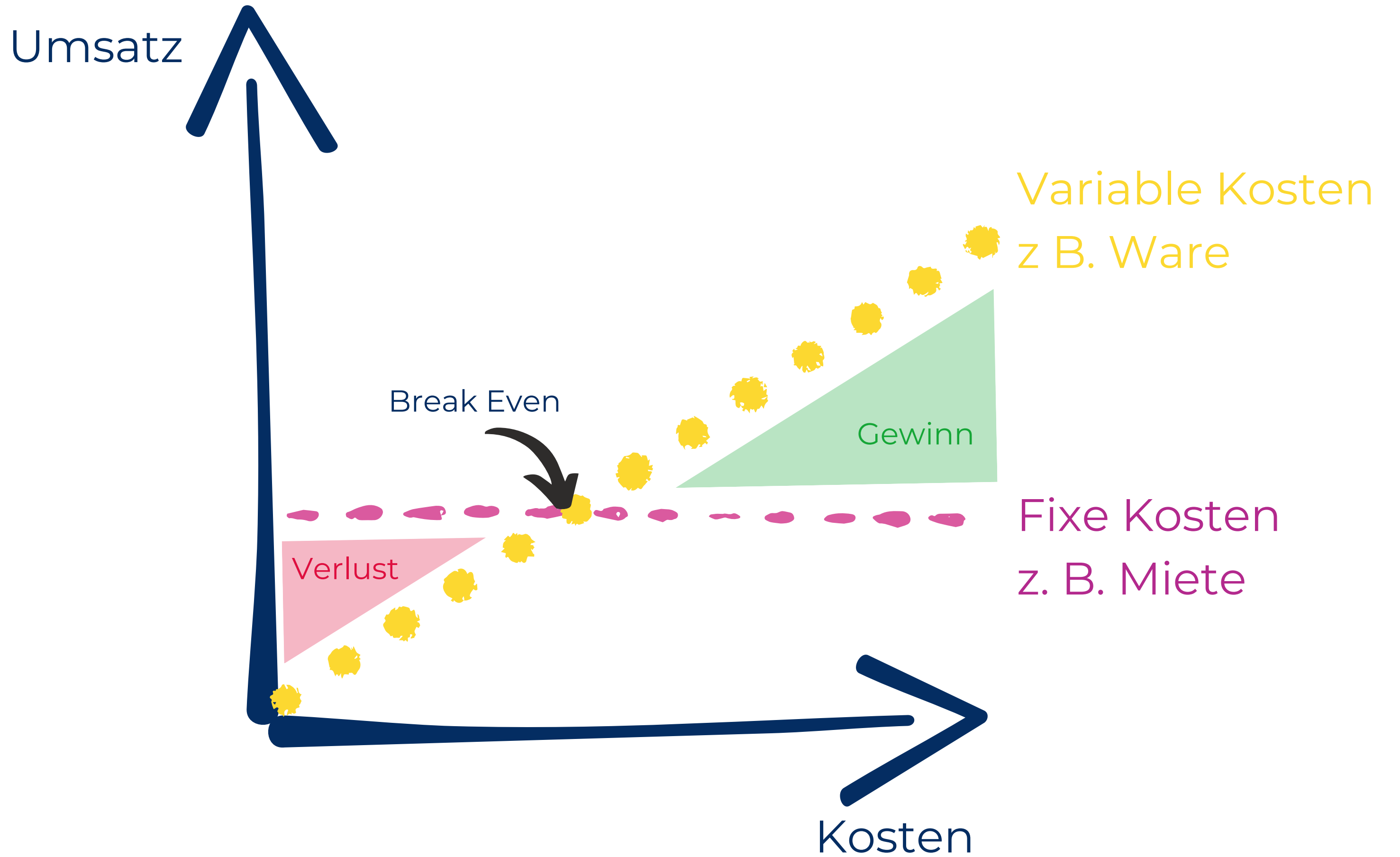
Der netto Umsatz ist immer 100 %. Davon gehen alle Kosten weg.
Was übrig bleibt ist das Betriebsergebnis.



- Wareneinsatz
- Personalkosten
- Raumkosten
- Sonstige Kosten
- Betriebsergebnis

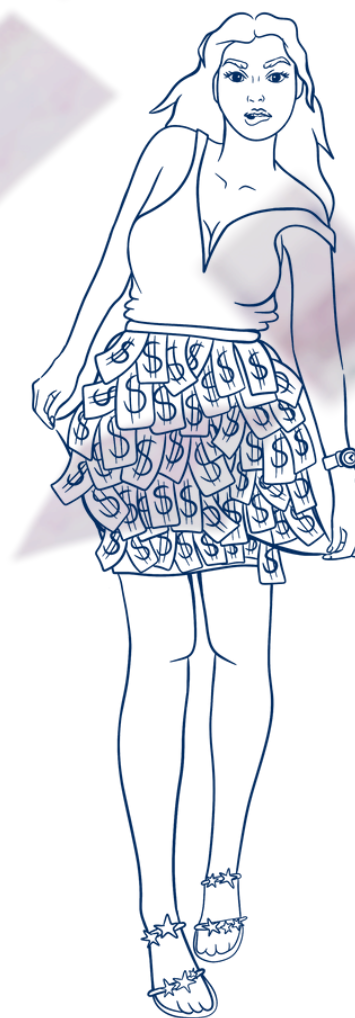
Das ist ein Beispiel.
Die Kennzahlen variieren
sehr nach Betriebstyp.

BREAK EVEN UMSATZ





INVESTIEREN
= In Geld einkleiden



Investition

€

Bau / Umbau

Einrichtung/ Gerätekauf

Einrichtung/ Geräte Leasing

Warenerstausstattung

Lizenzen

Parkplätze

Makler

Mietkaution

Betriebsmittel

Liquiditätsengpass

Vorsteuer

Total

Finanzierung

€

Eigenmittel

Zuschüsse Förderprogramme

Leasing

Startkredit LFA / KfW

Andere Kredite

Kontokorrent

Total



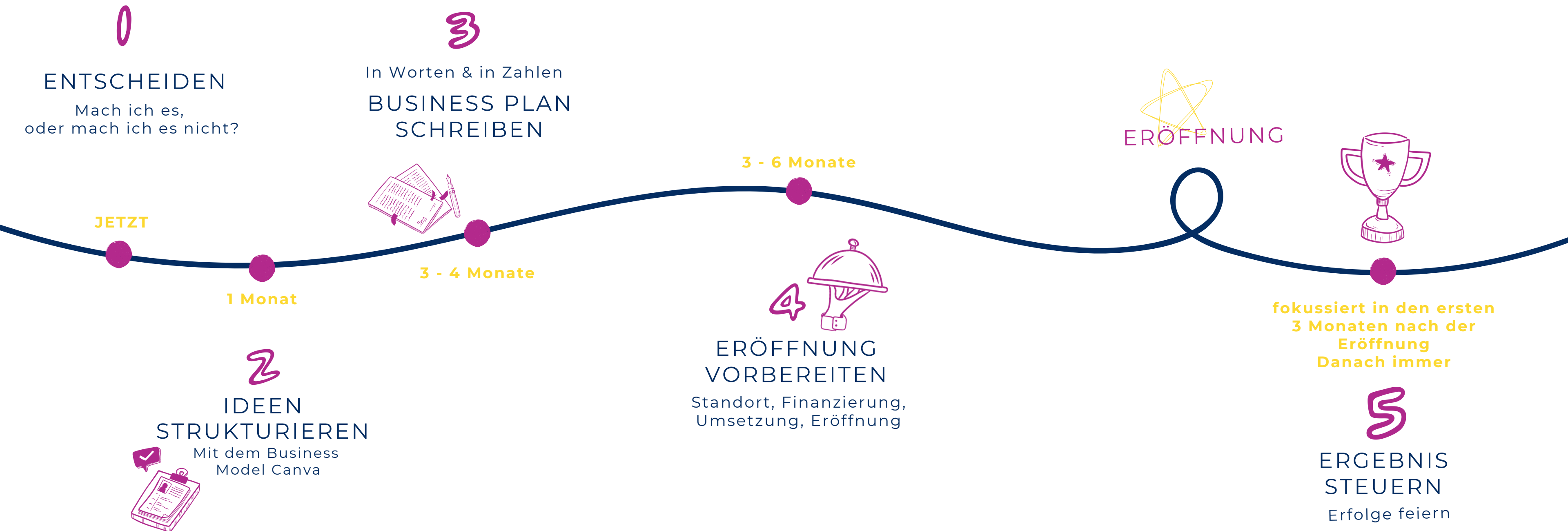
Mut ist,
wenn du es trotz Angst machst

Edith Roebbers

NO RISK, NO FUN



IN 5 SCHRITTEN ZUM ERFOLGREICHEN GASTRO-BUSINESS





Kein Geist ist von selbst vollständig.
Es braucht den Kontakt und die
Verbindung mit anderen Köpfen, um zu
wachsen und sich zu erweitern.

Napoleon Hill, Buch-Autor 'Denke nach und werde reich'

Gründe DEIN GASTRO- BUSINESS erfolgreich

MODUL 1

Dein Business-
Plan in Worten
- für DICH

MODUL 2

Dein Business-
Plan in
realistischen
Zahlen

MODUL 3

Dein Traum
wird wahr -
Pre-Opening-
Management

MODUL 4

In der Spur
bleiben
Kennzahlen-
Monitoring

12 Monate



1:1 COACHING



ONLINE-
AKADEMIE



PEER-GROUPS



EVENTS



NETWORK

WIEVIEL KOSTET DER SPASS?

12 Monate, 4 Module

12.000 € + 19 % MwSt.

EINE INVESTITION IN DEINE ZUKUNFT

Wieviel sind 12.000 € Invest ...

für ein erfolgreiches Gastro-Business
das dir Jahr für Jahr Gewinne bringt?

Das dich vor den Anfänger-Fehlern schützt?

Das das Risiko zum Scheitern deutlich reduziert?

DU BEKOMMST...

Klarheit, einen Business Plan in Worten & Zahlen der dich langfristig motiviert und deinen Banker & Vermieter vom Hocker reißt, Tipps zu deinem Standort, eine Behörden-Checkliste, einen Projektplan für die Vorbereitung deiner Eröffnung, Kennzahlung-Monitoring nach der Eröffnung und ...

meine Telefonnummer!

Gründe DEIN GASTRO- BUSINESS erfolgreich

MODUL 1

Dein Business-
Plan in Worten
- für DICH

MODUL 2

Dein Business-
Plan in
realistischen
Zahlen

MODUL 3

Dein Traum
wird wahr -
Pre-Opening-
Management

MODUL 4

In der Spur
bleiben
Kennzahlen-
Monitoring

12 Monate



NUR HEUTE

15 % Seminar-Rabatt auf 12.000 €

= 10.200 € + 19 % MwSt.

12.138 € brutto

ALTERNATIV...

GASTRO START UP

BOOTCAMP

Schreibe in 3 Monaten deinen
Business Plan in Worten und
Zahlen.

Modul 1 & 2

5.600 € + 19 % MwSt.

13. Januar bis 13. April 2025





NUR HEUTE

	€ netto	€ brutto <small>inkl. 19 % MwSt.</small>
+ 10 % Seminar-Rabatt auf 5.600 €	5.040	5.997,60
inkl. GASTRO START UP CLUB: 600 €		0
+ Zugang ab 13.12.24 = + 1 Monat		0
+ 1 Monat Verlängerung (bis 15.05.24)		0
+ Upgrade bis 31.03.25 auf 12 Monate:	6.960	8.282,40
14 Monate	12.000	14.280



DEINE VORTEILE

- Beginn: 13. Dez. 2025
- 12 Monate
- Du sparst heute 1.800 € netto

Das ist was für dich wenn du...

- es wirklich ernst meinst
- schon sehr klar & entschlossen bist
- angefangen hast mit dem Business Plan
- eine Location in Aussicht hast
- in 2025 eröffnen willst



DEINE VORTEILE

- Beginn: 13. Dez. 2025
- Bootcamp: 5 statt 3 Monate
- du sparst 560 € netto
- 'schnuppern'
- nach 5 Monate: beenden oder upgraden
- auf insgesamt 14 Monate für den Preis von 12

Das ist was für dich wenn du...

- noch nicht so klar & entschlossen bist
- mit dem Business Plan anfängst
- gerne noch ein Hintertürchen offen hältst

A photograph of four women of diverse ages and ethnicities, all wearing matching bright pink short-sleeved t-shirts and blue jeans. They are standing outdoors in a sunlit, green environment, possibly a park or garden. The women are huddled together, with their arms around each other's shoulders, and they are all smiling warmly at the camera. The background is a soft-focus green, suggesting foliage. A semi-transparent white rectangular box is overlaid on the center of the image, containing the text for the 'GASTRO START UP CLUB'.

GASTRO START UP CLUB

100 € / Monat, 6 Monate oder 540 € einmalig

GEWINNSPIEL - bis heute 24 h

Stipendium in Wert von **5.040 €** netto für das BOOTCAMP



Jeder gewinnt!

GUTSCHEIN

für mein Buch DIE GASTRO-REVOLUTION
& E- & Audio-Book & Revolutionsworkbook

Wert: 50 €

- 0 Poste eine Story mit deinem Selfie
 - ✓ tag @diewirteschule
 - ✓ hashtag: #gastrostartupdays
- 2 Kurzbewerbung per Email - Inhalt:
 - ✓ Kurze Konzeptbeschreibung
 - ✓ 3 Innovationen
 - ✓ Warum du?
- 3 Gebe dein Feedback ab unter dem DANKE-Post auf Instagram

Max. 10 Plätze

Für alle Angebote gilt:

Buche einen Termin bis heute 24 h
für nächste Woche

www.edith-roebbers.com/yes

Das ist alles nichts für dich, wenn du...



eigentlich keine Zeit hast!

Du benötigst > 6 h pro
Woche, je mehr desto
besser



noch nicht bereit bist, zu
investieren.

Möglichkeiten:
Ratenzahlung
Förderung

BUCH JETZT DEINEN TERMIN...

WWW.EDITH-ROEBERS.COM/YES



Q & A